

Umowa Rejestracyjna

Imię i nazwisko:			
Nazwa firmy:			
Kod pocztowy:		Miasto:	
Ulica:			
Kraj			
Tel.:		Email:	
Pesel:			
NIP:			
<input type="checkbox"/> - Współpracownik			
<input type="checkbox"/> - Członek kupujący			
Nr Rejestracyjny:			
Sponsor:		Nr Rejestracyjny:	

Oświadczam, że zapoznałem się z pełnym tekstem Planu Marketingu, którego skrót znajduje się na drugiej stronie Umowy Rejestracyjnej.
Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych przez Firmę Espido dla potrzeb niezbędnych do realizacji procesu współpracy (zgodnie z ustawą o ochronie danych osobowych z dn. 29.08.97 Dz. U. 133 Poz. 883)”.
Zgadzam się na udostępnienie moich danych osobowych w sposób:

- ☐ - Jawny
- ☐ - Częściowo strzeżony (ujawnione będzie tylko imię, nazwisko lub nazwa firmy i nr rejestracyjny)
- ☐ - Całkowicie strzeżony (ujawniony będzie wyłącznie nr rejestracyjny)

Sposób rozliczania premii:

_____ Umowa o dzieło - Nie prowadzę działalności gospodarczej. Do wypłaty Netto: do 200zł Premia w całości x 82% (-18% zaliczka na podatek)
Pow 200zł (Premia w całości – 20% Koszty uzyskania)x 82% (-18% zaliczka na podatek)

_____ Rachunek	Mam działalność nie jestem Wat-owcem	Do wypłaty	Premia netto w całości
_____ Faktura Wat	Mam działalność jestem płatnikiem podatku Wat	Do wypłaty	Premia brutto w całości

Data: _____ Miejscowość: _____

.....
Podpis nowego współpracownika/członka

PLAN MARKETINGU (skrót)
Dla Współpracowników i Członków kupujących firmy Espido

Rejestracja.

Współpracownikiem firmy Espido może być każda osoba fizyczna, lub osoba prawna, która kupi dowolne produkty o minimalnej Wartości Punktowej (WP) 100 i zarejestruje się w firmie za pośrednictwem osoby wprowadzającej.

Członkiem kupującym może być każda osoba fizyczna, lub prawna, która nie chce budować sieci. Żeby zostać Członkiem kupującym, trzeba dokonać jednorazowego pierwszego zakupu dowolnych produktów o minimalnej Wartości Punktowej (WP) 100.

Współpracownik i członek kupujący nie jest zobowiązany do dokonywania żadnych rocznych opłat w celu przedłużenia rejestracji.

W przypadku, gdy współpracownik i członek kupujący nie dokonają żadnego zakupu (produktu, za który są przyznawane punkty) w przeciągu 6 miesięcy od daty ostatniego zakupu, wówczas automatycznie ich rejestracja wygasa. Od tego momentu nie mogą dokonywać zakupów i tracą wszystkie swoje przywileje sieciowe.

Przywileje sieciowe są dziedziczne!!!

W firmie Espido przywilejów sieciowych nie można sprzedawać.

Dane potrzebne do rejestracji są przysyłane wraz z zamówieniem na produkty drogą pocztową, elektroniczną, lub faksem.

Przepisy ogólne.

a. Współpracownicy i Członkowie kupujący nie są pracownikami firmy Espido.

b. Każdy Współpracownik zaczyna pracę na pierwszym poziomie kwalifikacyjnym. Na podstawie kumulującej się od daty wstąpienia WP wynikającej z obrotu własnego oraz obrotu grupowego, Współpracownik może osiągnąć wyższy poziom kwalifikacyjny według Planu Marketingowego.

Członek kupujący zostaje na pierwszym poziomie kwalifikacyjnym.

c. Każdy Współpracownik ma prawo:

- kupować towary
- dołączać nowych współpracowników i członków kupujących. Dokonywane przez nich zakupy będą powiększały jego obroty grupowe.

d. Firma ustaliła odpowiednią WP w przypadku każdego produktu i figuruje ona w cenniku. Ustalona WP stanowi podstawę do kwalifikacji.

e. Ustalony przez firmę Espido Plan Marketingu nie może być zmieniony przez Współpracownika, czy Członka kupującego.

f. Warunkiem osiągnięcia wyższego poziomu kwalifikacyjnego oraz uzyskania wypłaty bonusu premialnego jest konieczność osiągnięcia w danym miesiącu obrotu własnego w wysokości minimum 200 WP.

Jak można kupić produkty?

Zakupy dokonujemy na podstawie zamówienia. Zamówienie może być dostarczone osobiście, przesłane drogą pocztową, elektroniczną, lub faxem. Zamówione produkty zostaną dostarczone Przez naszych kierowców, którymi są pracownicy Firmy Espido lub współpracownicy dysponujący transportem a chcący dodatkowo prowadzić usługi transportowe za dodatkową opłatą na adres wskazany w zamówieniu. Zryczałtowany koszt dostawy wynosi 25 zł płatne u kierowcy lub odebrać osobiście w jednym z naszych punktów dystrybucyjnych bez dodatkowych opłat.

Sprzedawanie produktów.

W planie marketingu nie przewiduje się dalszej odsprzedaży produktów. Firma Espido jest jedynym Pośrednikiem Handlowym pomiędzy producentami a końcowymi odbiorcami produktów, którymi są współpracownicy i członkowie kupujący.

Wyliczanie wynagrodzenia i kwalifikacja na wyższy poziom kwalifikacyjny dla Współpracowników.

a. Podstawą obliczenia wynagrodzenia jest WP uzyskana na podstawie obrotu własnego i grupowego w danym miesiącu kalendarzowym.

b. Każdy Współpracownik, któremu przysługuje prawo do wynagrodzenia, otrzymuje miesięczne rozliczenie dotyczące jego zarobku przesłane na jego indywidualną stronę internetową, lub listem poleconym.

c. Kwalifikacja na wyższy poziom kwalifikacyjny jest określana na podstawie obrotu sieciowego i obrotu własnego od chwili rejestracji. Do kwalifikacji na wyższy poziom kwalifikacyjny jest konieczne uzyskanie w danym miesiącu kwalifikacyjnym własnego obrotu – min. 200 WP.

Wypłacanie wynagrodzenia.

Wypłata wynagrodzenia za każdy zamknięty miesiąc dokonywane jest w sposób następujący:

Na podstawie wielkości zakupów w następnym miesiącu ustalana jest Górna Granica Rabatu(GGR) , która stanowi 40% wartości zakupów dokonanych w miesiącu

a) jeżeli wysokość premii nie przekracza (GGR) to całość premii wypłacana jest w postaci Rabatu przy zakupie.

b) jeżeli wysokość premii przekracza (GGR) to 40% Premii wypłacane jest w formie Rabatu przy zakupie a pozostałość przelewem bankowym na podstawie Rachunku lub Faktury Wat dla osób prowadzących działalność gospodarczą lub umowy o dzieło dla osób, które takiej działalności nie prowadzą po potrąceniu należnej zaliczki na podatek dochodowy w wysokości 18% netto. W przypadku nie dokonania zakupu w następnym miesiącu całość premii wypłacana jest po przedstawieniu Faktury , Rachunku lub Umowy.

8. Poziomy Kwalifikacyjne.

Poziomy od 1 do 5 są stałe, co oznacza, że jeżeli ktoś zakwalifikuje się na któryś z nich, to pozostaje na nim przez cały okres, dopóki jego rejestracja jest ważna.

40 % JEST PODZIELONE W SPOSÓB NASTĘPUJĄCY:

22% - pula bonusów (rabaty). (Z tej puli otrzymują wszyscy współpracownicy, którzy w danym miesiącu rozliczeniowym uzyskali przynajmniej 200 WP własnych zakupów i są przynajmniej na drugim poziomie kwalifikacyjnym), 7,5 % Pula Kierowników Sieci,

7 % Pula za rozwinięcie sieci, 2,5 % - Pula samochodowa, 1 % - Pula Nagród Rocznych.